●●部長　●● ●●殿  
  
セミナーについて、下記の通りご報告致します。  
  
テーマ：セールス活動のポイントとねらい  
講師：●●自動車販売課  
　　 ●●●●氏（●●年度トップセラー）  
日時：平成●●年●月●●日（●曜日）  
　　　午前●●時～午後●時  
セミナー内容： ・第一印象の重要性と挨拶のしかた  
　　　　　　　 ・商品説明の手順（カタログの使用法も）  
　　　　　　　 ・セールスフォローの間隔と手順  
所感：押しつけにならず、インパクトの強いセールス方法が  
　　　確かにあることを実感できた。ことにVTRを使っての  
　　　実践は、自己との比較が明確になり、反省点が 洗い出せた。  
備考：セミナー資料（写）3点添付  
  
以上、宜しくお願い致します。

\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*  
●●●●株式会社  
●●部●●課　　 ●●　●●  
E-mail:  
TEL:   
\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*